LA EMERGENCIA DEL CONTROL NORTEAMERICANO SOBRE LA ECONOMIA PERUANA: 1850-1930

Por: HERACLIO BONILLA

Serie: Documentos de Trabajo

Noviembre, 1975 N° 28



LA EMERGENCIA DEL CONTROL NORTEAMERICANO SOBRE LA ECONOMIA PERUANA: 1850-1930

Heraclio Bonilla*

A nadie escapa el peso decisivo que tiene la presencia norteamericana en la estructura interna y en el destino del continente latinoamericano. La naturaleza de este contacto, así como sus consecuencias, no siempre fueron las mismas: ellas dependieron de los cambios producidos al interior de los Estados Unidos y de Latinoamérica, así como de la posición de ambos continentes dentro del sistema de relaciones internacionales. Pero pese a la importancia que desde comienzos de siglo tiene Estados Unidos para el continente latinoamericano, sólo en la última década los científicos sociales empiezan a formular con rigor las cuestiones más pertinentes. Esta toma de conciencia es sin duda un síntoma de la crisis de estas relaciones. Estos estudios, sin embargo, básicamente enfocan los aspectos más controvertidos de las relaciones contemporáneas y donde, además, no existe una preocupación mayor por situarlos en una perspectiva histórica.

Este ensayo, por ello mismo, tiene un doble propósito: tomando la experiencia de las relaciones peruano-norteamericanas, se trata de establecer la cronología de la naturaleza de estas relaciones y, además, de mostrar los mecanismos de emergencia del control norteamericano sobre el Perú. Más que un ensayo definitivo, es apenas un intento de precisar, en una perspectiva histórica, algunos de los problemas inherentes a estas re

* El autor es miembro del Instituto de Estudios Peruanos y profesor en el Departamento de Economía de la Universidad Católica de Lima.

laciones y la pertinencia del examen de los mismos. Su limitación deriva también del hecho de que este análisis está integralmente basado en los - documentos diplomáticos norteamericanos y en algunos estudios que existen sobre las relaciones peruano-norteamericanas.

Estados Unidos y el Perú. El Contexto del Siglo XIX

Hablar del siglo XIX en el Perú es básicamente hablar del guano y de Inglaterra. Entre 1840 y 1880, las cuatro décadas decisivas de - la historia económica del Perú en el siglo XIX, la economía peruana dependió en efecto de la explotación del abono conservado en las islas del litoral costeño. La gran potencia industrial inglesa, por otra parte, ejerció el control indiscutido pero no absoluto de esta economía a través de los mecanismos de comercialización y de financiación.

Pero al interior del espacio dominado por Gran Bretaña, otras potencias europeas como Francia, Alemania, y más tarde Italia, tuvieron - también cierta importancia en el control del mercado peruano y, sobre todo, en la captación de sus excedentes. Un papel similar, en este lado -- del Atlántico, correspondió a los Estados Unidos de Norteamérica. Véamos sus características.

Entre 1840 y 1858 el Perú exportó aproximadamente 3'277,302 toneladas de guano, de las cuales cerca de un quinto fueron para el mercado norteamericano, vía Baltimore, mientras que los cuatro quintos restantes se destinaron al mercado europeo, principalmente británico.[1/] En esta etapa fue particularmente importante 1854, en el que Barreda Hnos., temeroso de perder la consignación, envió a los Estados Unidos 159,654 toneladas[2/]. Es importante destacar, por otra parte, que si bien el mercado norteamericano no tuvo la misma importancia que el mercado británico para la colocación del abono peruano, sin embargo los veleros americanos ocuparon una - posición predominante en el transporte del guano a todos los mercados del mundo .

Desde fines de la década del 50 el volumen de exportación del - guano a Estados Unidos empieza a declinar sensiblemente. La acumulación - de considerables stocks de guano en el mercado norteamericano, la política de precios del Gobierno peruano y la competencia presentada por otros fertilizantes, fueron los mayores determinantes de este declive. La guerra - de Secesión de los Estados Unidos (1860-1865) consolida esta crisis y cierra el mercado norteamericano a las exportaciones del abono peruano[3/]. Además, al terminarse la guerra de Crimea, los veleros ingleses y franceses se encontraban libres para competir con los norteamericanos en el transporte del guano. Después de la guerra norteamericana, finalmente, la exportación del guano con destino a ese país no llegó a recuperar sus niveles anteriores por la aguda competencia ofrecida por otros abonos. El cuadro siguiente muestra las oscilaciones de la exportación del guano peruano a los Estados Unidos de Norteamérica:

Año	Tons.	Año	Tons.	Año	Tons.
1844	445	1852	25,500	1860	54,134
1845	--	1853	32,152	1861	27,424
1846	1,170	1854	159,654	1862-65	--
1847	1,112	1855	31,316	1866	13,000
1848	890	1856	15,728	1867	30,175
1849	2,700	1857	15,822	1868	1,700
1850	6,800	1858	8,473	1869	7,425
1851	25,000	1859	39,194	1870	41,243[4/]

Conjuntamente con el guano, que era el producto dominante, las exportaciones peruanas con destino a los Estados Unidos comprendían tam -- bién, aunque en valores ínfimos, plata, lana de varios tipos, cueros, or-- chilla, azúcar, Peruvian bark y vinos y licores. Recíprocamente, hasta la década del 70 del siglo pasado, las exportaciones americanas con destino - al Perú consistían en algodones gruesos, lanas manufacturadas, vestidos, - botas y zapatos, comestibles, sedas, muebles, quincallería, pertrechos navales, vinos y licores, drogas y medicinas, maderas y hielo. Dos tratados comerciales, suscritos en 1851 y 1870, regularon el comercio peruano - norteamericano durante el siglo XIX.

Louis Nolan, en un trabajo pionero sobre las relaciones comerciales entre Estados Unidos y el Perú, ha tratado de medir la significación económica de este intercambio. El comenta que entre 1825 y 1850 el comercio fue insignificante, con un saldo desfavorable a los Estados Unidos. Esta tendencia cambió sensiblemente a partir de 1850. Así, mientras que entre 1841-1851 el valor global de este intercambio ascendía a 3'775,611 dólares, dejando una balanza comercial desfavorable a los Estados Unidos del orden de 2'163,449 dólares, entre 1851-1861 el valor del comercio fue de 11'287,601 dólares, esta vez con un saldo favorable a los Estados Unidos de 2'636,635 dólares.[5/] El incremento del comercio y del saldo positivo a favor de los Estados Unidos se hacen mucho más evidentes en la década siguiente, pese a los efectos negativos pero relativamente cortos que tuvo la guerra civil americana. Entre 1861-1871 el valor fue de 23'042,522 dólares, más del doble de la década precedente, y entre 1871-1875 de 32'422,366 dólares. En este último quinquenio, este intercambio representó una balanza comercial favorable a los Estados Unidos de 11'992,232 dólares.[6/]

Otro de los aspectos característicos del tráfico comercial entre Estados Unidos y el Perú se refiere a la pesca de ballenas. Hasta 1850, en efecto, los puertos norteños del litoral peruano, particularmente Tumbes, fueron continuamente visitados por veleros norteamericanos quienes venían a la búsqueda de aceite y huesos de ballena. Incluso el artículo XII del tratado comercial de 1851 fue destinado a fortalecer este tráfico, al permitir que las embarcaciones norteamericanas estuviesen dispensadas del pago de los derechos de aduana y fuesen permitidos vender y comprar mercancías libremente hasta por un valor de mil dólares.[7/] Pero también aquí la guerra civil americana, asociada al desplazamiento de las ballenas hacia el Artico, puso término a esta actividad.

El Cónsul Card informó a este respecto que en 1861 sólo anclaron en el puerto de Tumbes 83 barcos norteamericanos; en 1862, 42; en 1863, 25 y en 1864 probablemente 10.[8/]

La década del 70 del siglo pasado en el Perú corresponde al gran ciclo de la expansión ferroviaria. Su implantación fue en realidad una conquista de la fracción más moderna de la clase dirigente, quien intentó así atenuar el despilfarro impuesto por otros Gobiernos de los considerables recursos generados por la explotación del guano. La ferroviarización del país, al igual que la inmigración, correspondieron también a las exigencias de una ideología que veía en ellas los mecanismos más adecuados para superar los obstáculos al crecimiento económico del país. Una vez más, Gran Bretaña y en menor grado Europa, constituyeron las fuentes del capital necesario a la construcción de las líneas férreas, a través de diversos préstamos al Estado peruano. Pero el material requerido para la construcción ferroviaria provino principalmente de los Estados Unidos. Entre 1850 y 1870 ocurrió también el restablecimiento de la economía agrícola del litoral costeño, centrado en la producción del algodón y del azúcar y en respuesta a las demandas del mercado externo. Tal desarrollo requirió el equipamiento de estas haciendas con maquinarias agrícolas, rubro en el cual el concurso de los Estados Unidos fue igualmente importante.[9/] Entre 1871 y 1880, en síntesis, el valor del intercambio entre Estados Unidos y el Perú ascendió a 36'590,058 dólares, es decir más de un 40% sobre el valor de la década precedente.

El cuadro siguiente, elaborado por Nolan, muestra los valores anuales de este intercambio entre 1865-1880:

Año	Exportaciones del Perú a los EE.UU.	Importaciones de los EE.UU. al Perú	Saldo
	$	$	
1865	250,815	781,386	-530,571
1866	807,238	1'215,835	-408,597
1867	1'701,987	1'730,914	-28,927
1868	1'765,397	1'666,355	+98,042
1869	1'381,310	1'673,445	-287,135
1870	2'557,833	1'974,167	+583,666
1871	4'731,430	2'381,005	+2'530,425
1872	1'668,983	4'595,403	-2'926,420
1873	1'186,161	2'864,945	-1'678,784
1874	1'256,286	1'914,871	-658,585
1875	1'291,235	2'480,941	-1'189,706
1876	1'426,043	1'032,898	+393,145
1877	1'479,511	1'300,552	+178,959
1878	1'531,591	1'005,538	+525,953
1879	1'857,859	1'305,362	+552,497
1880	361,308	918,136	-556,828 [10/]

El valor de importaciones procedentes de los Estados Unidos desde la década del 70 se incrementa aun más si se incorpora el valor de los metales preciosos remitidos al Perú. Según Nolan, entre 1870 y 1874 estos fueron los siguientes:

Año	$
1870	1'819,018
1871	1'200,000
1872	4'500,000
1873	1'549,099
1874	707,035

Paralelamente a la intensificación del tráfico comercial durante la década del 70, se dieron también cambios importantes en la naturaleza de este intercambio. Del lado de las exportaciones peruanas, por ejemplo, el guano progresivamente pierde su posición dominante en favor -

de las creciente importaciones del salitre. Pero es a nivel de las importaciones norteamericanas que se produjeron las modificaciones más significativas, en el sentido de que la importación de bienes durables y de capital empezaron a superar en la década del 70 las importaciones de bienes de consumo. El cuadro siguiente muestra la composición de estas importaciones entre 1871 y 1875.

	1871	1872	1873	1874	1875
Hierro, acero y productos.	561,699	1'374,407	623,028	417,789	1'105,357
Lana y productos de lana.	506,726	1'003,203	491,783	337,550	411,962
Comestibles	144,007	371,676	381,076	241,923	169,260
Aceites, minerales y refinados.	104,923	90,736	67,952	60,506	103,993
Drogas, tintes y productos químicos.	91,203	46,897	57,113	56,409	27,851 [11/]

En síntesis, la ferroviarización del país obtenida por el concurso de los capitales británicos y mediante la hipoteca del guano, llevó a un importante desarrollo del intercambio comercial peruano-norteamericano. Pero pese a este fortalecimiento el control del conjunto del comercio peruano siguió siendo ejercido por Inglaterra. Este hecho indiscutible fue la consecuencia de la dependencia financiera del Perú respecto a Inglaterra, de los elevados fletes de transporte por la ruta del Atlántico y del control de las rutas oceánicas que ejerció Inglaterra a través de sus líneas de navegación a vapor [12/]. A ello debe añadirse un sistema interno de comercialización enteramente en poder de ingleses, franceses alemanes e italianos, quienes por su ligazón con mercaderes e industriales europeos tendían naturalmente a fortalecer el intercambio con Inglaterra y Europa [13/]. Pese a ello la temprana presencia de los Estados Unidos posibilitó la apertura de las vías necesarias para el establecimiento de su posterior hegemonía.

La llamada Guerra del Pacífico entre Perú y Chile (1879-1884) - cierra dramáticamente el ciclo del guano en la vida económica del Perú.- Ella genera, además la casi total destrucción del potencial productivo - del país. La reconstrucción de la post-guerra fue posible por un cambio sensible en la naturaleza de las inversiones extranjeras, que de préstamos al Estado peruano devienen en colocaciones directas en las áreas más importantes de materias primas, y por la fusión y monopolización interna de los recursos productivos, particularmente tierras y minerales.

Es este contexto el que prepara el ascenso de la hegemonía -- norteamericana en el control de la economía peruana, a través del progresivo desplazamiento de Inglaterra y de las otras potencias europeas. Este drástico cambio de la posición del Perú dentro del mercado internacional fue también el resultado de la modificación en las relaciones de fuerza entre Inglaterra y Estados Unidos, es decir el declive del poderío británico por la obsolescencia de su estructura tecnológica.

En 1880, en plena guerra con Chile, las exportaciones peruanas con destino a Estados Unidos ascendieron a solamente 758,000 dólares y -- las importaciones procedentes de aquel país a 94,000 dólares[14/]. Este -- brusco descenso en el nivel del intercambio comercial entre Estados Unidos y el Perú, en relación a la década y media anterior, perduró hasta 1898. En este año las exportaciones del Perú a los Estados Unidos ascienden a - 1'112,400 dólares y las importaciones a 876,900 dólares[15/]. La recuperación del tráfico comercial peruano-norteamericano, preludio de una intensificación mucho mayor desde el alba del presente siglo, fue el resultado de dos factores combinados: por una parte, el fortalecimiento de la estructura interna del Perú y, por otra, el establecimiento desde 1894 de dos - líneas de vapor (en reemplazo de los vetustos veleros previos) que mensualmente ligaron Nueva York con la costa oeste de América del Sur.[16/]

Los inicios de la Dominación Norteamericana

Es el año de 1900 que señala el comienzo del desarrollo espectacular del intercambio comercial entre Estados Unidos y el Perú, al ascender las exportaciones peruanas a 4'640,796 dólares y las importaciones de

Estados Unidos a 1'447,472 dólares. Este ascenso, además, generó importan tantes cambios en la estructura del comercio peruano. Hasta la guerra con Chile las exportaciones peruanas al continente europeo representaron cerca de un 80% del total, mientras que el mercado norteamericano absorbía solamente un 2% del total de las exportaciones peruanas[17/]. Las importaciones norteamericanas, por otra parte, representaron en 1877 un 7% del total de las importaciones peruanas.[18/] En cambio entre 1892 y 1913 el porcentaje de las importaciones peruanas de Estados Unidos pasa de un 7.1% a 29.8%[19/], mientras que el porcentaje de las exportaciones peruanas asciende de un 2.7% en 1877, a cerca de un 33% del total en 1913.[20/]

Si se observa las cifras de los valores anuales del movimiento de exportación e importación entre los Estados Unidos y el Perú, particularmente entre 1903 y 1905 (ver cuadro del anexo), se constata que las importaciones de Estados Unidos superaron las exportaciones. Este es un hecho significativo, porque quiere decir que la hegemonía norteamericana se consolidó por el establecimiento de los primeros grandes enclaves imperialistas dedicados a la explotación del cobre, del petróleo y del azúcar. De un control parcial del mercado peruano, los Estados Unidos a través de crecientes inversiones directas de capital y de la formación de las primeras corporaciones gigantes, iniciaron pues desde la primera década del presente siglo el sometimiento del conjunto de la economía peruana. La instalación de estas empresas norteamericanas no sólo explica la absorción creciente de bienes de capital procedentes de los Estados Unidos, sinó también el porque de la articulación eficaz entre la producción de materias primas y el mercado norteamericano. Es, en suma, en respuesta a las exigencias del Imperio que obedece la particular naturaleza del tráfico comercial con el Perú. Por ejemplo entre 1895 y 1899 las ventas americanas de rieles, carros y trenes representaron un valor anual de 16,300 dólares monto que llega a 192,800 dólares anuales entre 1901 y 1905.[21/]

Es también la exportación de bienes de capital norteamericano (bienes de hierro y acero) que constituyó la base fundamental de la derrota británica y alemana en la competencia por el control de la economía

peruana. El cuadro siguiente muestra el incremento diferencial en la exportación de estos bienes entre Estados Unidos, Inglaterra y Alemania:

	Por año (miles de dólares)		Incremento
	1895-1899	1900-1904	%
Estados Unidos	269	810	201.1
Inglaterra	636	1,092	71.7
Alemania §	155	317	104.5 [22/]

La inexistencia de una banca norteamericana que financiara las actividades de industriales y comerciantes impidió que el intercambio peruano-norteamericano pudiese alcanzar mayores proporciones. Si, por ejemplo, un fabricante o un exportador recurría a un banco en Nueva York para descontar una letra girada por un cliente sudamericano, el banco podía -- aceptar o rechazar el pedido en función de la solvencia del industrial o del comerciante exportador, puesto que desconocía la situación del cliente en Sudamérica. Para sortear estas dificultades los empresarios norteamericanos adoptaron el sistema "cash against documents".

Tal sistema protegía los intereses de los industriales norteamericanos que ignoraban las condiciones de América del Sur, pero no excluía enteramente los créditos en la exportación de sus bienes. Las casas mercantiles o los comerciantes consignatarios en Nueva York eran loes encargados de pagar al contado a los empresarios, al mismo tiempo que recuperaban estos capitales por el descuento de las letras giradas por sus clientes en América del Sur. Los bancos europeos que operaban en Latinoamérica, así como los bancos norteamericanos (después de la promulgación del - Federal Reserve Act) constituyeron un mercado eficiente para estas operaciones de descuento. En adelante, entonces, la aceptación de un documento crediticio no dependía más de la solvencia del cliente sino de la reputación de la banca intermediaria.[23/] La apertura en 1920 de una agencia - del National City Bank of New York Lima, al permitir una financiación mucho más directa, terminó por consolidar la supremacía norteamericana en -

§ Sólo para 1897-1899.

el comercio internacional del Perú.

Los Efectos de la Primera Guerra Mundial

La posición predominante adquirida por los Estados Unidos en el control de la economía peruana durante la primera década del presente siglo se consolida en el curso de la Primera Guerra Mundial. Y esta consolidación fue paralela a un mayor fortalecimiento de la economía peruana como consecuencia de la gran demanda de materias primas por parte de los países en conflicto. Un indicio de esta situación puede encontrarse en el desarrollo espectacular del comercio internacional del Perú entre 1915 y 1917:

Año	Importaciones peruanas Lp.	Exportaciones peruanas Lp.	Saldo
1912	5'140,338	9'438,581	4'298,243
1913	6'088,776	9'137,780	3'049,004
1914	4'827,930	8'767,790	3'939,860
1915	3'095,544	11'521,807	8'426,263
1916	8'683,150	16'541,063	7'857,913
1917	13'502,851	18'643,414	5'140,563 [24/]

Pero el impacto de la guerra no fue automático ni inmediato. En los primeros meses del conflicto se produjo una completa desorganización del comercio internacional de los países de la costa oeste de la América del sur, asociado a una crisis financiera y a una caída de los tipos de cambio de su moneda. Fue a partir de 1915 que la economía de estos países empezó a fortalecerse al incrementarse la demanda de cobre, nitrato, estaño y algodón. Al restablecer esta demanda los anteriores niveles de precios, la exportación de estos productos creció en cantidad y en valor. En el caso del Perú su situación fue aun más favorable puesto que el mercado de uno de sus importantes productos de exportación, el azúcar, no se debilitó con las perturbaciones iniciales de la guerra.

La gran demanda de las materias primas del Perú, por otra parte, generó una balanza comercial muy favorable, reforzándose el tipo de su intercambio monetario. El 1° de agosto de 1919 la libra peruana fue cotizada en Nueva York a 5.30 dólares; a fines de 1920 este tipo había declinado a solamente 4.74 dólares.25/ El nivel de las importaciones, en cambio, no se incrementó en volumen por la crisis de las economías de los países beligrantes. Puesto que los ingresos del Gobierno dependían en gran parte de los impuestos a la importación, sus rentas no fueron pues tan importantes como las de las empresas o casas comerciales privadas.26/

La guerra, como se señaló anteriormente, acentuó la hegemonía norteamericana sobre la economía peruana. En efecto, en 1913 las importaciones norteamericanas representaron un 28.8% del total de las importaciones peruanas, mientras que el mercado norteamericano absorbía un 33.2% -- del total de las exportaciones peruanas. El porcentaje de las importaciones se elevó a un 54.3% en 1918 y a un 46.5%.y a un 61.9% en 1919, mientras que para los mismos años, las exportaciones peruanas a Estados Unidos ascendieron a un 46.5%. El cuadro siguiente indica los valores correspondientes a estas exportaciones.

Año	Exportaciones del Perú a - EE.UU.	Importaciones del Perú de - EE.UU.
	$	$
1913	14'761,355	8'541,934
1914	14'827,700	7'643,928
1915	25'054,360	7'187,102
1916	50'024,370	24'699,126
1917	54'609,063	43'864,096
1918	48'944,071	27,772,373

En estos años las exportaciones norteamericanas al Perú consistieron en manufacturas de hierro y acero, productos de algodón, madera, - productos químicos, bienes eléctricos, automóviles, carne, carbón e implementos agrícolas, mientras que el cobre fue el principal producto de exportación del Perú a los Estados Unidos, seguido por el algodón, lanas, cauchos, aceites y minerales y azúcar.27/

Se señaló que la exportación de este tipo de materias primas -- fue la que provocó el fortalecimiento de la economía peruana durante la -- Primera Guerra Mundial. Pero, una vez más, este fortalecimiento al depender de una coyuntura externa muy favorable no podía ser sino muy precario. Al igual que en el siglo XIX el estímulo al crecimiento fue totalmente externo a la economía peruana, sin que se produjesen efectos inducidos que - posibilitasen un desarrollo de un mayor alcance.

Si se toman los tres productos más importantes que el Perú exportó entre 1914 y 1918, es decir el cobre, el azúcar, y el algodón es posible encontrar, en efecto, una correlación muy estrecha entre los niveles - de precios en el mercado internacional y las oscilaciones en la producción y exportación de los mismos. El cuadro siguiente muestra las fluctuaciones de los precios cotizados en Lima del cobre "standard", por tonelada y en libras esterlinas, entre 1912 y 1918:

1912:		de	£.	62	2s.	6d.	a	£.	79	10s.	
1913:		de	£.	63	15s.		a	£.	75	2s.	6d.
1914:	febrero		£.	66	5s.						
	noviembre		£.	51	12s.	6d.					
	diciembre		£.	57							
1915:	enero		£.	56	1s.	3d.					
	junio		£.	84	10s.						
	agosto		£.	65	2s.	6d.					
	diciembre		£.	84	5s.						
1916:	enero		£.	86	3s.	9d.					
	mayo		£.	142	18s.	6d.					
	julio		£.	89	5s.						
	diciembre		£.	139							
1917:	enero		£.	133	15s.						
	febrero		£.	139	13s.						
	diciembre		£.	110	5s.						
1918:	enero		£.	110	5s.						
	agosto		£.	112							
	diciembre		£.	112							
1919:	enero		£.	111	10s.						
	febrero		£.	74							
	julio		£.	106							

Las fluctuaciones de la demanda del cobre configuraron el ciclo de exportación del cobre, el cual fue exportado entre 1912 y 1917 --

los volúmenes siguientes:

Año	Tons. mét.
1912	34,830
1913	41,316
1914	29,440
1915	41,015
1916	52,338
1917	49,999 28/

El azúcar, por otra parte, fue exportado fundamentalmente a los Estado Unidos y a Inglaterra y en menor medida a Chile, Uruguay y Argentina y los volúmenes de su comercialización siguieron también estrechamente las fluctuaciones del precio del azúcar en el mercado internacional. Los precios por cada quintal de azúcar en libras esterlinas cotizados en la - Bolsa de Londres fueron:

1912:		de	9s.	11d.	a	15s.	2d.
1913:		de	9s.	2d.	a	10s.	3d.
1914:			17s.				
1915:			18s.				
1916:	enero		11s.	6d.			
	mayo		17s.				
	diciembre		13s.				
1917:		de	11s.	9d.	a	18s.	1d.
1918:		de	15s.		a	19s.	
1919:		de	18s.	8d.	a	20s.	4d.

Entre 1912 y 1917, por otra parte, se exportaron las siguien-- tes toneladas métricas de azúcar:

1912	147,410
1913	142,901
1914	176,671
1915	220,257
1916	239,009
1917	212,041

Si se considera que la producción total del azúcar peruana fue en:

Año	tons.mét.
1916-17	216,000
1917-18	265,000
1918-19	250,000

resulta que sólo el 15% del total producido era para el consumo interno 29.

Antes de la guerra prácticamente la totalidad del algodón peruano exportado se remitía a Liverpool y desde ahí era reexportado, en parte, a los Estados Unidos. Pero la guerra hizo que los empresarios norteamericanos comprasen el algodón directamente en el Perú, a fin de satisfacer rápidamente la demanda de pertrechos de guerra. El inicio del conflicto, por otra parte, tuvo más bien efectos negativos sobre la demanda del algodón peruano por la acumulación de grandes stocks de algodón no vendidos en los Estados Unidos y por las dificultades de transporte para una mercancía que requería grandes volúmenes de espacio en los barcos. La consiguiente caída de los precios provocó que el algodón no fuese sembrado en varias haciendas del litoral en 1914. Pero el desarrollo de la guerra cambió favorablemente esta situación desde fines de 1915, al mismo tiempo que estimulaba la producción del algodón de fibra larga, más que el de fibra corta.

El Liverpool Cotton Exchange clasificó el algodón peruano en cuatro clases: áspero, semi-áspero, suave o Egypto y el Mitafifi y Peruvian sea Island. Las oscilaciones de sus precios dependieron de las cotizaciones en Liverpool; entre 1913 y 1919 los precios promedio por cada libra de algodón de estas cuatro clases, en peniques, fueron los siguientes:

Año	Aspero	Semi-áspero	Suave o Egypto	Peruvian Sea Island
1913	10.25 a 9.	8.85 a 8.50	8.20 a 7.84	11 a 10.50
1914	9. a 8.75	8.50 a 8.40	7.64 a 5.30	10.50 a 8.75
1915	8.75 a 11.50	8.40 a 10.40	5.59 a 8.64	3.50 a 10.50
1916	11.50 a 18.	10.40 a 17.50	8.88 a 12.20	10.50 a 24.
1917	18. a 32.	17.50 a 30.50	12.06 a 25.13	24. a 34.
1918	33 a 37	31.50 a 35.50	27.07 a [illegible]	34. a 33.
1919	36 a 29.75	34.50 a 25.50	25.80 a 27.04	33. a 27.50 30/

El incipiente desarrollo de la industria textil peruana requirió el consumo de aproximadamente 5 mil toneladas de algodón por año, procediéndose a la exportación del saldo de la producción. Entre 1912 y 1917 se exportaron los siguientes volúmenes:

Año	Aspero	Semi-áspero	Suave	Peruvian Sea Island
T.m.	T.m.	T.m.	T.m.	T.m.
1912	------	7,498	10,995	555
1913	------	7,240	14,924	1,597
1914	------	4,429	16,267	2,070
1915	703	5,348	12,539	2,425
1916	5,436	1,625	13,375	3,654
1917	1,994	1,225	7,328	6,688 31/

La consolidación de la hegemonía norteamericana, por otra, parte, implicó cambios sustantivos en la posición de la economía peruana dentro del mercado internacional, es decir su alejamiento del área de influencia y control de las potencias europeas. Entre 1910 y 1912 Gran Bretaña figuraba en el primer rango de los países que aprovisionaban el mercado peruano, seguido por los Estados Unidos, Alemania y Francia. En 1913, un año antes de la guerra, cerca de la tercera parte de las importaciones británicas consistían en textiles de todo tipo, al mismo tiempo que Gran Bretaña suministraba cerca de la mitad de todo el carbón importado en el Perú. El saldo de las importaciones británicas, finalmente, estuvo constituído por una gran variedad de bienes manufacturados, entre los cuales se encontraban hierro corrugado, bombas hidráulicas, implementos agrícolas,

cables y productos químicos. La guerra al cerrar las fuentes británicas - de abastecimiento, al incrementar los costos de transporte y al diversificar el intercambio en nuevos canales generó el eclipse de Gran Bretaña en relación al Perú. El cuadro siguiente muestra la posición de Gran Bretaña y de los otros países europeos en el comercio de importación del Perú entre 1910 y 1913:

País	1910 Lp.	1911 Lp.	1912 Lp.	1913 Lp.	Total Lp.
Estados Unidos	922,678	1,248,942	1,194,890	1,755,252	5,121,762
Gran Bretaña	1'678,701	1,719,832	1,367,977	1,598,606	6,365,116
Alemania	790,711	946,207	930,397	1,055,975	3,723,290
Bélgica	250,595	333,982	245,226	384,139	1,213,942
Francia	485,904	289,530	318,431	280,492	1,374,357
Italia	167,790	199,450	254,707	254,473	876,420
Chile	152,189	76,768	195,707	213,077	637,741
Hong Kong	131,686	154,848	154,855	158,221	599,110
Australia	182,153	229,306	239,558	129,895	780,912
Otros	218,290	239,881	238,591	258,647	955,409
Totales	4,980,697	5,438,246	5,140,339	6,088,777	21,648,059[32/]

Desde 1913 y en los años de la guerra fue que Estados Unidos desplazó a Inglaterra en el liderazgo del comercio de importación del Perú. - De hecho entre 1914 y 1917 el valor de las importaciones norteamericanas en el Perú fue tres veces más que el valor de las importaciones británicas. - Alemania y Bélgica, que tenían antes de la guerra una posición relevante en el comercio internacional peruano, desaparecen de este cuadro y pasan a ser reemplazados por España, las Indias Británicas, Japón e Italia. Un 50% de las exportaciones españolas al Perú lo constituían los textiles y el saldo era de artículos alimenticios. Prácticamente la totalidad de las importaciones de las Indias Británicas consistían en sacos de yute para los metales - y el azúcar, mientras que el Japón remitía principalmente textiles y, en menor medida, arroz, papel y loceria. El cuadro siguiente muestra el radio - de estas importaciones entre 1914 y 1917:

País	1914	1915	1916	1917	Total
	Lp.	Lp.	Lp.	Lp.	Lp.
Estados Unidos	1,570,724	1,488,264	5,116,582	8,792,710	16,968,280
Gran Bretaña	1,338,552	662,546	1,496,305	1,934,666	5,432,069
Hong Kong	129,274	181,947	301,914	453,762	1,066,897
España	62,547	45,233	170,119	357,621	635,520
Chile	89,618	94,390	298,768	357,256	840,032
India Británica	55,755	87,409	233,174	350,024	726,362
Italia	201,632	157,831	237,248	248,707	845,418
Australia	187,088	12,373	235,417	231,942	666,820
Francia	155,974	89,067	196,265	225,280	666,586
Japón	12,462	18,383	85,499	129,496	245,840
Otros	1,024,304	258,102	311,859	431,387	2,015,652
Totales	4,827,930	3,095,545	8,683,150	13,502,851	30,109,476[33/]

Finalmente, a los efectos que tuvo la primera Guerra Mundial en la consolidación de la hegemonía americana en el Perú, deben añadirse aquellos derivados de la apertura del Canal de Panamá en agosto de 1914. Para el intercambio comercial entre los Estados Unidos y los puertos de la costa del Pacífico, el Canal de Panamá significó fundamentalmente la reducción de las distancias y el abaratamiento de los costos de transporte. Ambos hechos incidieron positivamente en una intensificación en la circulación de las mercancías y en una sensible reducción en sus precios finales de venta. A través del Canal de Panamá el viaje de Nueva York al Callao se redujo a solamente doce días, mientras que las distancias ahorradas fueron las siguientes (en millas)

	De Nueva York	De Nueva Orleans	De Liverpool	De Suez
Al Callao:				
Por el Estrecho de Magallanes.	9,613	10,029	9,980	11,057
Por el Canal de Panamá.	3,363	2,784	5,937	7,730
Distancia ahorrada	6,250	7,245	4,043	3,327[34/]

Las Relaciones Comerciales Entre Estados Unidos y el Perú de la Post-guerra a la Crisis del 29

El término de la guerra puso también fin a una excepcional coyuntura que permitió el desarrollo de la economía de exportación peruana y el fortalecimiento del tráfico peruano-norteamericano. Entre 1920 y 1921 el valor de las exportaciones peruanas con destino a los Estados Unidos - cae de 74'656,809 a 14'733,000 dólares, mientras que el valor de las importaciones de Estados Unidos al Perú baja de 46'675,710 a 24'028,00 dólares. La contracción del mercado externo tuvo efectos negativos no sólo entre los grupos ligados al comercio internacional, sinó que incidió también en las finanzas del Estado peruano al reducirse drásticamente los ingresos derivados de la importación.35/

De agosto de 1922 a 1929, sin embargo, las exportaciones peruanas se restablecen nuevamente por una creciente punción de capitales norteamericanos en los sectores ligados al comercio exterior y por los altos precios de venta del azúcar.36/ Esta recuperación, empero, no llegó a los niveles alcanzados durante la Primera Guerra Mundial. Como promedio, el valor anual del comercio entre Estados Unidos y el Perú entre 1922 y 1929, osciló alrededor de los 40 millones de dólares. Fue una expansión además atravesada por cortas recesiones como las de 1923, 1925 y 1926, las que - se debieron a crisis estacionales, caída de los precios del algodón y desajustes en el mercado monetario interno.37/

En estos años el algodón, el cobre, el azúcar, y en grado creciente el petróleo constituyeron las principales mercancías exportadas -- desde el Perú. El peso específico de cada una de ellas dentro de este comercio puede observarse el siguiente cuadro:

Año	Azúcar	Algodón	Caucho	Lana	Petróleo	Cobre
	%	%	%	%	%	%
1922	24	25	1	3	22	18
1923	27	22	1	3	18	17
1924	21	22	1	4	23	14
1925	11	32	1	4	24	18
1926	17	22	1	3	28	16
1927	16	23	1	3	27	18
1928	13	21	-	4	28	20
1929	12	18	-	4	30	23
1930	11	18	-	3	30	19 [38/]

Dado que el mercado norteamericano era ya el más importante para la colocación de las materias primas peruanas, el algodón, el azúcar, el cobre y el petróleo figuraron también entre las principales exportaciones del Perú a los Estados Unidos. Los bienes de capital y alimentos y bebidas, por otra parte, constituían los principales rubros importados por el Perú desde los Estados Unidos.

En resumen, lo que interesa relevar aquí es el hecho que durante la guerra, y los años de recuperación de la post-guerra, las corporaciones norteamericanas establecidas en el Perú desde comienzos del siglo XX llegaron a una consolidación efectiva de su posición. Por consiguiente fueron estas empresas las principales beneficiarias en la expansión de las exportaciones peruanas. La Cerro de Pasco Copper Corporation, por ejemplo, fue la segunda empresa exportadora (después de la International Petroleum Company) en la década de los 20. El valor de sus exportaciones entre 1920 y 1930 totalizó cerca de 212 millones de dólares (54 millones de libras peruanas), es decir alrededor del 20% del valor total de las exportaciones. La Northern Perú, asimismo, exportó en este mismo período por un valor de 9 millones de libras peruanas, cerca del 3% del total de las exportaciones.[39/] Estas cifras por sí solas son lo suficientemente elocuentes para mostral el rol de las empresas norteamericanas en el control de la economía peruana.

El Comienzo y la Naturaleza de las Inversiones Norteamericanas

Durante todo el siglo pasado el control ejercido por Gran Bretaña sobre la economía peruana fue fundamentalmente comercial y financiero. Es decir, que además del sometimiento del mercado peruano a las necesidades de la producción inglesa, la economía peruana fue considerada desde la Independencia como un área propicia a la colocación de los capitales británicos. Hasta el comienzo de la Guerra del Pacífico la exportación de estos capitales desde Inglaterra se dió bajo la forma de reiterados préstamos a un Estado peruano permanente hambruna monetaria. La fragilidad de la estructura productiva, así como la casi permanente bancarrota del Estado peruano, generaron al mismo tiempo, una colosal acumulación de la deuda externa y una bajísima rentabilidad de estos capitales invertidos.

El término de la guerra inicia un nuevo ciclo en la naturaleza de las inversiones británicas, el cual fue una consecuencia de cambios profundos tanto en la economía peruana como en la economía británica. El llamado contrato Grace, en efecto, cancela la deuda externa contraída por el Perú con los acreedores británicos mediante la entrega del guano, de los ferrocarriles, de tierra en el Perené y del control de la navegación lacustre en el Titicaca; además, las nuevas inversiones británicas se orientan ahora hacia colocaciones directas en el comercio, servicios y algunos de los sectores productivos.

Hasta los inicios del presente siglo el total de las inversiones británicas directas ascendió a 27 millones de dólares, los cuales - como se acaba de señalar, estuvieron colocados fundamentalmente en ferrocarriles, servicios y en media docena de empresas orientadas al mercado interno. Desde 1900 hasta 1930 la Lobitos Oilfields (petróleo), la Duncan Fos Co. (algodón) y, en menor escala, el Sayapullo Syndicate y la Lampa Mining Company (minerales), fueron las únicas empresas británicas cuya producción estuvo orientada al mercado externo. Empresas co

mo la London and Pacific Petroleum, la British Sugar Company y otras plantaciones azucareras con una importante participación del capital inglés, fueron compradas en este período por las nuevas empresas norteamericanas. Esto explica porque hasta comienzos de siglo sólo el 5% del total de las exportaciones peruanas fueron producidas por empresas extranjeras; de 1900 a 1930, en cambio, la creciente implantación de las empresas norteamericanas en las áreas de producción de materias primas hizo que el 50% del total de las exportaciones fuesen producidas por estas empresas.[40/]

La hegemonía que Gran Bretaña ejerció durante todo el siglo XIX sobre la economía peruana no posibilitó un desarrollo significativo de las inversiones directas norteamericanas durante toda esta centuria. Con la excepción de pequeñas inversiones en la agricultura y minería por norteamericanos residentes en el Perú, "Cartavio" -adquirida por Grace Hnos. en 1882- era la única empresa norteamericana importante.[41/] Pero a partir de 1901, y sobre todo al detenerse la exportación de los capitales europeos durante la Primera Guerra,[42/] el flujo de las inversiones norteamericanas fue cada vez más creciente. El ritmo de este crecimiento estuvo estrechamente asociado al establecimiento y a la consolidación de las primeras corporaciones norteamericanas. He aquí algunas de las fechas significativas: 1901, nacimiento de la Cerro de Pasco Copper Corporation; 1903, expansión de Grace Hnos. a la industria textil; 1907, aparición de la Vanadium Co.; 1913, compra de la London and Pacific Petroleumn Co. por una subsidiaria de la Standar Oil; 1916, establecimiento en Lima del Banco Mercantil Americano por la Guaranty Trust, Brown Brothers and J.W. Seligman de Nueva York; 1920, apertura de una agencia del National City Bank de Nueva York; 1921, creación de la Northern Perú Mining and Smelting Co. por la American Smelting and Refining Co.[43/] El cuadro siguiente muestra el ritmo de crecimiento de las inversiones directas norteamericanas comparadas con las de Gran Bretaña:

Año	EE.UU.	Gran Bretaña	Total EE.UU. y Gran Bretaña
		(millones de dólares)	
1900	3	27	30
1905	15	51	66
1910	30	54	84
1914	38	58	96
1919	111	50	161
1924	145	52	197
1929	162	66	228[44/]

Lo fundamental de estas inversiones norteamericanas estuvo concentrado en el desarrollo de la explotación minera, a través de las operaciones de empresas como la Cerro de Pasco Copper Corporation, la International Petroleum Company, la Vanadium Corporation of América, la Inca -- Mining Company, la Northern Perú Mining and Smelting Company y en la adjudicación de los yacimientos de Cerro Verde a la Anaconda. En menor escala, sin embargo, otros sectores de la economía peruana fueron también penetrados por estas inversiones iniciales. Es el caso de W.R. Grace and - Co., en la producción textil y de la pequeña industria; de Wessel, Duval and Co., Pan American- Grace Airways, All America Cables y Frederick Snare Corporation, en el comercio y comunicaciones; la Fred T. Ley and Co. y la Foundation Co, en la construcción; la J. W. Seligman and Co., la Guaranty Trust Co. de Nueva York y la National City Co., en el sector financiero.[45/]

El control del mercado interno peruano, por otra parte, se identificó durante el período 1900-1930 al ser reemplazado el viejo sistema de consignación de las mercancías norteamericanas por las ventas directas, a través de agencias, realizadas por las principales firmas norteamericanas. A finales del siglo XIX sólo la Singer Sewing Machine había adoptado tal sistema, pero en las dos primeras décadas del presente siglo la United -- States Steel Corporation, la Gourock Ropework Export Company Ltd., la -- National, Paper and Type Co., la Ingersoll-Rand[46/] expandieron sus ventas con la apertura en el Perú de agencias directamente dependientes de la -- firma matriz.

Las inversiones norteamericanas, finalmente, encontraron en el sector público otra de las áreas importantes para su colocación, sobre todo a través de diversos préstamos efectuados durante la administración de Augusto B. Leguía (1919-1930). Debe recordarse, a este respecto, que el nacimiento de la Peruvian Corporation en 1890 había cancelado la cuantiosa deuda acumulada por el Estado peruano durante el siglo XIX. Un empréstito suscrito en Alemania por 600 mil libras esterlinas en 1906, a cambio de la hipoteca de los ingresos del Estanco de la Sal, reinicia en el siglo XX un nuevo ciclo de la deuda externa del Perú.[47/] Pero es durante el "oncenio" de Leguía cuando se da un mayor incremento de la dependencia financiera del Estado Peruano. Es así que mientras el gasto público ascendía 6'600,000 libras peruanas en 1919, en 1928 éste era de 25'700,000 libras peruanas, incremento que fue financiado por el recurso a los préstamos norteamericanos. En 1919 el 5% del total del gasto público fue cubierto por este tipo de operaciones, porcentaje que en 1926 llega a un 43%, mientras que en 1927-1928 el 56% del gasto público es financiado por los créditos externos.[48/] Esta prodigalidad crediticia permitió a Leguía desarrollar una impresionante política de construcción de obras públicas, asociado a una no menos impresionante política de corrupción pública, en la búsqueda de consolidación de su clientela política. El cuadro siguiente muestra los principales empréstitos suscritos por Leguía y los Bancos asociados a su financiación:

Nombre del préstamo	Fecha del contrato	Tasa de Interés	Bancos encargados de la emisión	Monto
		%		$
Loan Confirming Cumberland's Contract	1921	-	Guaranty Trust Co. of New York	200,000
Petroleum Loan of 1924	1922	8	Guaranty Trust Co. of New York	2,500,000
Sanitation Loan of 1924	1924	8	Guaranty Trust Co. of New York and others	7,000,000
Petroleum Loan of 1925	1925	7.5	Guaranty Trust Co. of New York and others	7,500,000
Sanitation Loan of 1926	1926	8	Guaranty Trust Co. of New York and others	2,000,000
Gold Bond Loan of 1926	1926	7.5	Guaranty Trust Co. of New York and others	16,000,000
Province of Callao	1927	7	Alvin H. Frank & Co. J.&W. Seligman & Co., and others	1,500,000
Tobacco Loan	1927	7	J. & W. Seligman & Co., National City Co., and others	15,000,000
Peruvian National Loan (First Series)	1927	6	J. & W. Seligman & Co., National City Co. and others	50,000,000
Peruvian National Loan (Second Series)	1928	6	J. & W. Seligman & Co., National City Co., and others	25,000,000 US. 2,000,000 £.
City of Lima	1928	6.5	R.H. Rollins and Sons	3,000,000[49/]

El resultado de todas estas operaciones fue el total endeudamiento del Estado peruano, proceso que, una vez más, termina con el colapso financiero y económico del Perú al cerrarse las fuentes externas de crédito como consecuencia de la gran crisis de 1929. El cuadro siguiente indica el movimiento de la deuda externa del Perú entre 1919 y 1930:

Año	Deuda en US $	Deuda en £.	Deuda en US $	Deuda en £.
	(millones)			
1919	-	1.0[b]	-	-
1920	-	1.0[b]	-	-
1921	-	0.9[b]	-	-0.1
1922	2.4	2.7	2.4	1.8
1923	2.1	3.4	-0.3	0.7
1924	8.8	3.3	6.7	-0.1
1925	13.5	3.2	4.7	-0.1
1926	30.5	3.1	17.0	-0.1
1927	66.4[a]	3.0	35.9	-0.1
1928	90.7	4.9	24.3	1.9
1929	89.7	3.6	-1.0	-1.3
1930	88.5	3.5	-1.2	-0.1[50/]

a. Excluído bonos por un valor de 29 millones de dólares en proceso (de retiro.
b. Al 30 de junio.

En síntesis, el proceso que paulatinamente conduce a los -- Estados Unidos al control hegemónico sobre la economía peruana comienza en la segunda mitad del siglo XIX. En sus inicios este control fue básicamente comercial, es decir a través de la penetración de las mercancías norteamericanas en todos los intersticios dejados por la masiva exportación británica, proceso que se incrementa sensiblemente al demandar la - ferroviarización del país la importación de los Estados Unidos de crecientes cantidades de material rodante. La guerra del Pacífico, el establecimiento de la navegación a vapor, las actividades financieras de W.R. - Grace, permiten la apertura de los primeros canales para una incipiente inversión de los capitales norteamericanos. Pero es el establecimiento

de los primeros enclaves agro-mineros, bajo el control directo de grandes empresas norteamericanas, el que llevará a una definitiva subordinación de la economía peruana a las exigencias de la expansión industrial americana. La Primera Guerra Mundial consolida este proceso, al mismo tiempo que pone término al control que las potencias europeas, principalmente Inglaterra, ejercían sobre la economía peruana desde los inicios del siglo XIX. La persistente demanda de crédit-s para un Estado bajo el control de una administración corrupta, así como cambios operados en las formas de comercialización norteamericana, someterán también al control norteamericano el sector financiero del Perú y harán más completa y más eficiente el dominio sobre su mercado interno.

Pero el establecimiento de esta hegemonía no fue sólo el resultado de mecanismos económicos y de mercado. La apertura de mercados, la implantac-ón de las empresas norteamericanas en los sectores productivos del país, la búsqueda de términos favorables en estas concesiones, fueron posibles por la decidida intervención del Departamento de Estado norteamericano a través de sus principales agentes diplomáticos. La Electric Boat Company, el National City Bank of New York, la All American Cables son ejemplos de algunas de las empresas norteamericanas que contaron con el apoyo de su gobierno en el inicio o en el fortalecimiento de sus operaciones en el Perú.

- Anexo -

Exportación e Importación entre EE.UU. y Perú
(Valor en dólares)

Año	Exportación del Perú US $	%	Importación del Perú US $	%
1891	206,010	2	980,992	10
1892	674,181	6	636,813	7
1893	535,097	5	493,324	7
1894	499,902	6	395,438	6
1895	836,476	11	---	-
1896	768,778	7	999,380	12
1897	636,428	4	752,919	9
1898	1'212,400	8	876,900	10
1899	2'418,869	16	1'026,057	10
1900	4'640,796	21	1'447,472	12
1901	4'393,905	20	2'099,104	15
1902	3'383,193	18	2'878,690	17
1903	2'395,592	12	3'767,195	20
1904	1'900,003	9	3'795,743	17
1905	2'636,713	9	3'462,974	16
1906	3'203,480	11	5'541,157	22
1907	7'848,152	28	5'751,996	21
1908	7'853,936	30	6'868,132	26
1909	7'278,445	23	4'117,673	19
1910	9'878,327	28	4'484,214	18
1911	10'187,998	28	6'082,352	22
1912	14'473,293	31	5'763,423	11
1913	14'761,355	33	8'541,934	28
1914	14'827,700	34	7'643,928	32
1915	25'054,360	45	7'187,102	48
1916	50'024,370	62	24'699,126	58
1917	54'609,063	58	43'864,096	65
1918	48'944,071	46	27'772,373	54
1919	61'540,344	46	37'226,688	62
1920	74'656,309	46	46'675,710	55
1921	14'733,000	24	24'028,000	40
1922	15'872,000	21	14'037,000	34
1923	24'402,000	24	19,776,000	34
1924	22'892,000	22	23'837,000	32

Continúa ....

Año	Exportación del Perú US. $	%	Importación del Perú US $	%
1925	17'174,000	19	23'032,000	31
1926	21'797,000	24	29'353,000	40
1927	20,091,000	17	24'870,000	34
1928	20'757,000	16	23'410,000	33
1929	30'167,000	22	26'176,000	34
1930	21'284,000	24	15'720,000	30
1931	8'973,000	16	7'935,000	27
1932	3'685,000	9	3'692,000	24
1933	5'472,000	11	4'985,000	24
1934	6'191,000	8	9'891,000	25
1935	77'462,000	10	12'174,000	28
1936	9'023,000	10	13'439,000	26
1937	16'525,000	17	19'016,000	32
1938	12'813,000	16	16'893,000	28

FUENTE: Report of the Secretary of State Trasmitting a Statement from the Superintendent of Statistic of the Commercial Relations of the United States with Foreign Nations. Washington, 1851-1914.

Advance Sheets of Consular Reports. Washington 1901-02.

Daily Consular and Trade Reports. Washington, 1903-14.

Commerce Reports. Washington, 1915-31.

Report on the Finance, Industry and Trade of Peru. London, 1922.

Latin American Section; Division of Regional - Information, Bureau of Foreign Domestic Commerce. Washington, diciembre 23, 1939.

CITAS

1. Louis Clinton Nolan, The Diplomatic and Commercial Relations of the United States and Peru, 1826-1875, Duke University, tesis inédita, 1935, p. 187.

2. Ibid.

3. "Letter of the Secretary of State Transmitting a Report on the Commercial Relations of the United States with Foreign Countries for the - Year Ended September 30th, 1862", Annual Report on Foreign Commerce, Washington, 1863, pp. 692-693.

4. Louis Nolan, op.cit. p. 188

5. Ibid, p. 216.

6. Ibid, p. 217.

7. Ibid.

8. Denison Card to Secretary of State, Tumbes, September 1st., 1864, - Microfilm publications, T-353, roll 1.

9. "Letter of the Secretary of State Transmitting a Report on the Commercial Relations of the U.S. with Foreign Nations for the Year end -- September 30, 1866" Annual Report on Foreign Commerce, Washington, - 1867, p. 53.

10. Louis Nolan, op.cit., p. 224

11. Ibid, pp. 226-227.

12. "Report of Consul Brent on the Commerce of Perú in 1884", Commercial Relations of the United States, part 2, 1884-1885, Washington, 1866 p. 798.

13. "Perú Report of Consul Brent", Commercial Relations of the United -- States with foreign Countries during the Year 1886 and 1887, Washington, 1888, p. 689.

14. Report Upon the Commercial Relations of the United States with -- Foreign Countries for the Year 1880 and 1881, Washington, 1883, p. 118

15. Commercial Relations of the United States with Foreign Countries -- during the year 1899, Washington, 1900, vol. I, p. 127.

16. "General Survey of Foreign Trade", Advance Sheets of Consular Reports, Washington, February 13th 1901, pp. 26-27 y "Peruvian American Trade" Ibid, n. 3076, Washington, January 17th, 1908, p. 5.

17. William Bollinger, The Rise of United States Influence in the Peruvian Economy, 1869-1921, University of California, Los Angeles, tesis inédita, 1972, p. 20.

18. Ibid, p. 53.

19. Ibid, p. 16.

20. Ibid, p. 20.

21. "Perú Commercial Progress", Daily Consular and Trade Reports, Washington, April 24th 1906, no. 2546.

22. "Perú's Commercial Progress", Daily Consular and Trade Reports, Washington, April 24th, 1906, no. 546, p. 6.

23. E. Hurley, Banking and Credit in Argentina, Brasil, Chile and Perú, Washington, 1914, pp. 66-69.

24. "Peruvian Exchange during the War", Commerce Reports, Washington, - January 17th, 1920, no. 14, p. 334. El tipo de cambio de la libra peruana fue equivalente a la libra esterlina y a 4.8665 dólares.

25. "Foreign Trade of Perú", Commerce Reports, January 12th, 1921, no. 9 p. 215.

26. "Trade of the West Coast of South America", Commerce Reports, Washington, June 16th, 1919, no. 140, p. 1393.

27. "Foreign Trade of Perú", Commerce Reports, January 12th, 1921, no. 9, p. 215.

28. "Peruvian Exchange during the War", Ibid, pp. 335-336.

29. Ibid, pp. 336-337.

30. Ibid, p. 338.

31. Ibid, p. 339.

32. "Trade of the West Coast of South America", Ibid, p. 1390

33. Ibid, p. 1395

34. Ibid, p. 1396.

35. "Peruvian Government Seeking to Improve Economic Conditions", Commerce Reports, Washington, December 5th, 1921, p. 812.

36. "Perú: Exchange Situation", Commerce Reports, Washington, August 7th, 1922, p. 359.

37. "Business Depression in Perú", Commerce Reports, Washington, January 7th, 1924, p. 7; "Trade Continues Dull in Peru", Ibid, Washington, May 3rd., 1926, p. 265; "Causes of the Exchange Slump in Perú", Ibid Washington, November 1st., 1926, pp. 304-305.

38. I.G. Bertram, Development Problems in an Export Economy: a Study of Domestic Capitalists, Foreign Firms and Government in Perú, 1919-1930, Oxford, tesis doctoral inédita, 1974, p. 31.

39. Ibid, p. 96.

40. Ibid, pp. 27-30.

41. William Bollinger, op.cit., p. 10

42. Frederic M. Halsey, Investments in Latin America and the British West Indies, Washington, 1918, pp. 19 y 321-344.

43. William Bollinger, op.cit., pp. 10-11

44. I.G. Bertram, op.cit., p. 29.

45. James C. Carey, Perú and the United States 1900-1962, Indiana, 1964, pp. 54-55.

46. William Bollinger, op.cit., pp. 48-52.

47. Heraclio Bonilla, Gran Bretaña y el Perú, los mecanismos de un control económico, Lima, IEP, (en prensa).

48. I.G. Bertram, op.cit., p. 46.

49. James C. Carey, op.cit., p. 72.

50. I.G. Bertram, op.cit., p. 43.

PUBLICACIONES "CISEPA"
DEPARTAMENTO DE ECONOMIA

Libros

ADOLFO FIGUEROA, Estructura del Consumo y Distribución de Ingresos en Lima Metropolitana, 1968-1969.

Serie: Documentos de Trabajo

N° 1 RICHARD WEBB, "Informe sobre la Captación de Recursos Financieros Adicionales" por el Banco de Vivienda del Perú. (AGOTADO).

N° 2 ALFRED H. SAULNIERS, "Estimaciones de Activo Fijo e Inversiones: Sector Manufacturero". Setiembre, 1971. (AGOTADO).

N° 3 ALFRED H. SAULNIERS, "Valor Agregado e Inversión en el Sector Construcción". Setiembre, 1971. (AGOTADO).

N° 4 MAXIMO VEGA-CENTENO, "Mecanismos de Difusión del Conocimiento y Elección de Tecnología". Noviembre, 1971. Publicado en Comercio Exterior, México, Marzo, 1972. (AGOTADO).

N° 5 ADOLFO FIGUEROA, "Asignación de Recursos, Empleo y Distribución de Ingreso en la Economía Peruana". Enero, 1972. (AGOTADO).

N° 6 CESAR PEÑARANDA, "La Protección Aduanera y el Crecimiento Económico". Setiembre, 1972.

N° 7 MICHAEL TWOMEY, "Ensayo sobre la Agricultura Peruana". Diciembre, 1972.

N° 8 ADOLFO FIGUEROA, "El Impacto de las Reformas Actuales sobre la Distribución de Ingresos en el Perú (1968-1972)". Julio, 1973. Publicado en A. Foxley (ed.) Distribución de Ingresos (México: Fondo de Cultura Económica, 1974) y en Apuntes (Lima) N° 1, 1973.

N° 9 MAXIMO VEGA-CENTENO, "El Financiamiento de la Pequeña Industria". Mayo, 1973.

N° 10 CESAR PEÑARANDA, "El Impacto de las Reformas Actuales sobre la Distribución de Ingresos en el Perú: Aspectos Adicionales y Comentarios". Enero, 1974. Publicado en Revista Apuntes (Lima; Año 1, N° 2, 1974).

N° 11 OSCAR MILLONES D., "La Oferta de los Productos Agrícolas Alimenticios a la Zona Urbana". Marzo, 1973.

N° 12 ROBERTO ABUSADA-SALAH, "Propiedad Social: Algunas Consideraciones Económicas". Octubre, 1973. Publicado en Economic Analysis and Workers' Management (Belgrado), 1974.

N° 13 LUIS PASARA, "Propiedad Social: La Utopía y el Proyecto". Octubre, 1973. (AGOTADO).

N° 14 CESAR PEÑARANDA, "Anteproyecto de Decreto Ley de la Propiedad Social: Comentarios y Planteamientos Alternativos". Enero, 1971.

N° 15 ADOLFO FIGUEROA, RICHARD WEISSKOFF "Visión de las Pirámides Sociales: Distribución del Ingreso en América Latina". Marzo, 1974. Publicado en Ensayos ECIEL (Rio de Janeiro; Año 1, N° 1, 1974).

N° 16 MAXIMO VEGA-CENTENO, "Tipo de Cambio, Paridades y Poder Adquisitivo en el Grupo Andino". Mayo, 1974. Publicado en Ensayos ECIEL (Rio de Janeiro, Año 1, N° 2, Julio, 1975).

N° 17 JORGE TORRES Z., "Análisis de la Estructura Económica de la Economía Peruana". Mayo, 1974.

N° 18 RUFINO CEBRECOS, ARMANDO ZOLEZZI "Sistemas Tributarios y Competencia Comercial: Estudio del Grupo Andino". Mayo, 1974.

N° 19 MICHEL CHOSSUDOVSKY, "Hacia el Nuevo Modelo Económico Chileno-Inflación y Redistribución del Ingreso (1973-1974)". Mayo, 1974.

N° 20 ARMANDO ZOLEZZI, "El Sistema Tributario Peruano". Mayo, 1974.

N° 21 PATRICIA WILSON, "Influencias Institucionales en el Desequilibrio Espacial del Perú: La Regionalización de las Inversiones Públicas". Julio, 1975. (AGOTADO).

N° 22 RUFINO CEBRECOS, "El Empleo y el Desempleo en el Perú". Julio, 1974.

N° 23 ROSEMARY THORP, GEOFF BERTRAM "Industrialización en una Economía Abierta: El Caso del Perú en el Período 1890-1940". Diciembre, 1974.

N° 24 JAVIER IGUIÑIZ, "Algunas Tendencias en la División Internacional del Trabajo". Abril, 1975.

N° 25 JOSE M. CABALLERO, "Aspectos Financieros en las Reformas Agrarias: Elementos Teóricos y Experiencias Históricas en el Perú". Mayo, 1975.

N° 26 MAXIMO VEGA-CENTENO, JAVIER IGUIÑIZ E. "El Desarrollo Económico del Perú y la Integración Andina". Julio, 1975.

Nº 27 ADOLFO FIGUEROA, "Estructura Social, Distribución de Ingresos e Integración Económica en el Grupo Andino". Julio, 1975.

Nº 28 HERACLIO BONILLA, "La Emergencia del Control Norteamericano sobre la Economía Peruana: 1850-1930". Noviembre, 1975.

Nº 29 CESAR PEÑARANDA, "Integración Andina: Dimensionamiento del Mercado Subregional y Distribución de Ingresos. Febrero, 1976.

Nº 30 KENNETH JAMESON, "Industrialización Regional en el Perú". Abril, 1976.

Nº 31 ROBERTO ABUSADA-SALAH, "Utilización del Capital Instalado en el Sector Industrial Peruano" Agosto, 1976.

Nº 32 PATRICK SAINT POL, "La Inflación en el Perú: Una Interpretación". Setiembre, 1976.

Nº 33 JORGE TORRES Z., "Protecciones Efectivas y Sustitución de Importaciones en Perú". Diciembre, 1976.

Nº 34 JOSE M. CABALLERO, "Reforma y Reestructuración Agraria en el Perú". Diciembre, 1976.

Serie: Ensayos Teóricos

N° 1 ADOLFO FIGUEROA, "Algunas Notas sobre la Teoría de la Producción". Setiembre, 1973.

N° 2 ROBERTO ABUSADA-SALAH, PATRICIO MILLAN S. "Optima Utilización del Capital Instalado en Empresas con Participación de los Trabajadores en la Gestión". Marzo, 1974.

N° 3 MICHEL CHOSSUDOVSKY, "Análisis de Insumo Producto". Setiembre, 1974.

N° 4 JOSE M. CABALLERO, "Notas sobre la Renta de la Tierra". Julio, 1975.

N° 5 JAVIER IGUIÑIZ, "La Crítica de Georgescu-Roegen a la Teoría Económica". Julio, 1975.

N° 6 ROBERTO ABUSADA-SALAH, "El Nivel de Utilización del Capital Instalado y la Especificación de la Función de Producción". Agosto, 1976.

N° 7 JAVIER IGUIÑIZ, "Valor, Distribución y Clases Sociales: Adam Smith, David Ricardo". Agosto, 1976.

Serie: Coyuntura Económica

N° 1 JAVIER IGUIÑIZ, "Evolución de Algunos Indicadores Económicos 1968-1972". Mayo, 1975.

N° 2 JAVIER IGUIÑIZ, CARLOS PATARO "Desnutrición en Lima: 1971-1972". Junio, 1975.